

琉球の酒場プレミアム

特典1

今回は欲張り綺麗の生酵素という案件のLPを紹介しています。

体験談型のLPですね。

<http://asahinakayama.info/lp1/sa1>

<http://asahinakayama.info/lp1/sa2>

ここで注目して欲しいのが私はこの案件を外注さんに依頼して
中国語で作っています。

実はこの案件は中国でもアフィリエイトすることが可能です。

中国でアフィリエイトする場合はFacebook広告が効果的です。ね。
まだ中国ではアフィリエイトなどが発達しておらずかなりCVが
取れる傾向にあります。

同じように韓国でアフィリエイトすることもハングル語LPが
用意されていれば作ることができます。

アフィリエイトは日本だけではないのでFacebook広告の際には
ガンガン他地域でも広告を出稿して行きましょう。

ここからはどのような点を意識してこの記事を作成して行ったかを
述べて行きます。

この記事は王道の悩み解決型の記事になります。

ちなみにこの案件だけで1000本以上売っています。

まずは潜在層にアプローチするための部分ですね。

ここでダイエットに関する悩みなどを持って来ます。

ダイエットすることのメリットやダイエットをしない過去

などを想起されるところです。

そこからダイエットのオススメは酵素ダイエットということで

丸ごと厳選熟成生酵素をお勧めしております。

このような感じでYDN、Facebook広告の場合は上手く悩みを

持っている層を誘導、悪く言えば扇動できるような構成にする

のがお勧めです。

最後にはこの商品の煽りなどを入れています。

ここは入れても入れなくても変わりません。

ただCVが煽りを入れたほうが良くなっているので追加している

だけです。

自分のポリシーに合わないと思っている人は別になくても構いません。
大切なのは潜在層をうまく取り込める記事であるかということですから
ね。

この記事の場合であれば女性の大部分の人が持っているダイエット
に訴求しているということです。

転職系であればもっと金持ちになりたいとか
化粧品であれば美しくなりたいとか

根源的な欲求を把握してそこから記事を作成するようにしてください。

商品を沢山売るために必要な戦略とは？

ここからは私がYDN、Facebookで大量に売れる案件というのはどのような案件であるのかを解説して行きます。

正直なことを言ってしまうと売れる商品というのはかなり限られて来ます。

見分け方は簡単で琉球の酒場プレミアムの会員サイトに上がっている商材は売れ筋の商材なので売れます。

それ以外の商材でもいいですがFacebook、YDNの場合特に人気のある商材にCVが偏る傾向にあります。

これは私の予想ですが人気のある商材などはすでにどこかのサイト、雑誌などで見たことがあるためもう一回商品を私の広告経由で見たさいに購入に至りやすいのではないかと考えています。

誰でも最初に見た商材は怪しいと思うのが普通ですからね。
なので売れている案件を必ずチェックしてそこから商材を
ピックアップするのがお勧めです。

売れている案件しか売らないのが広告を使ったアフィリエイトの
基本になります。

SEOであれば売れていない案件でもサイトを作成していけば
いいんですが広告はどうしても費用がかかってくるのでこのような
戦略がお勧めです。

どのようなキーワードで出稿していたかという過去にダイエット
関連でYahooで1ヶ月以内に検索していたユーザーにこの広告を
配信していました。

そこからCVの取れないものは外すという感じですね。

YNDは非常にインプレッションが多くなりCVなどが

把握しづらいというデメリットもあります。

しかしYDNはCVなどを計測しないと赤字になる可能性が

高いのでCV計測して最適な広告配信方法を見つけて行きましょう。

特典3

こちらからご覧になっていただければと思います。

<https://youtu.be/vDkH3GPI9QQ>

特典

こちらのアドレスに「スカイプコンサル希望」と送ってください。その際にご都合の良い時間帯を3つ教えていただければと思います。

support@asahinakayama.info

それではよろしく申し上げます。

特典

質問等はこちらのメールアドレスまでよろしくお願いたします。

support@asahinakayama.info

それでは今後ともよろしくお願いたします。